

### **Förslag på att ta bort följande**

- Stycket Strukturella förutsättningar enligt ägardirektivet
- Stycket: Benchmark – leasingerbjudande och kostnadsnivå
- Tabellen för benchmark på fordon
- Stycket: Jämförbarhet och marknadsvillkor
- Stycket Vidtagna åtgärder

### **Förslag på text att lägga till**

GSL:s avtal bygger på ett fullserviceupplägg med fast månadskostnad, fast ränta och garanterat restvärde. I avtalen ingår bland annat service, reparationer vid normalt slitage, däckhantering, försäkring, ersättningsfordon, körjournalssystem, alkolås samt tillgång till intern verkstad och samlad administration.

Externa leasingaktörer erbjuder ofta kortare avtal och en mer uppdelad kostnadsstruktur där vissa delar tillkommer separat. Skillnader i avtalslängd, restvärdesantaganden och riskfördelning påverkar därmed den initiala leasinghyran.

GSL:s modell innebär ett bredare åtagande och en mer samlad riskhantering, vilket påverkar prissättningen.

Efter föregående års benchmarkanalys har bolaget initierat ett utvecklingsarbete för att stärka och kvalitetssäkra benchmarkprocessen samt prissättningen för fordon. Inom ramen för detta genomförs en förstudie med syfte att se över bolagets prismodell, kalkylantaganden samt metodik för marknadsjämförelser.

Bolaget har även initierat ett erbjudande för elfordon med sänkt prisnivå för elbilsavtal. Syftet är både att förbättra kundernas kostnadsbild och att öka takten i omställningen till en elektrifierad fordonsflotta i linje med stadens klimatmål.