

**Beslutsunderlag**

Datum: 2025-08-28

Diarienummer: 10-2025-1461

Handläggare: Markus Eriksson

Telefon: 076-695 65 69

E-post: markus.eriksson.a@goteborgenergi.se

Prisändring för fjärrvärmén i Göteborg år 2026

Förslag till beslut

I styrelsen för Göteborg Energi AB:

Jag föreslår att styrelsen beslutar att:

1. fjärrvärmepriset för både företag och privatkunder justeras med 4,0% för år 2026.

Sammanfattning

De senaste åren har präglats av mycket högre produktionskostnader än tidigare, orsakat av ett förhöjt prisläge på bränslemarknaderna i kombination med otillgänglig produktion och uteblivna spillvärmeleveranser. Som en konsekvens av det höga kostnadsläget har resultat efter finans för fjärrvärmeverksamheten under flera år legat under en långsiktigt rimlig lönsamhet för verksamheten. Under februari 2024 var den rullande årstakten 1 700 mkr för råvaror och förnödenheter, att jämföra med nivåer omkring 700 mkr några år bakåt i tiden. Framgent ser kostnaden för råvaror ut att kunna stabilisera sig på lägre nivåer än idag, vilket delvis är en effekt av ett något förbättrat bränsleprisläge men framför allt av de åtgärder som vidtagits för att stärka fjärrvärmens produktionsförmåga. Inte minst genom de pågående investeringarna i Biokraftvärme Rya och Riskulla panna 4.

I samband med fjolårets prisdialog lämnades en prisindikation om 4% för 2026 års prisjustering och 3% för år 2027. Detta under förutsättning att läget på energimarknaderna återgår till normala prisnivåer samt att pågående investeringar driftsätts enligt plan. Ett år senare kan vi nu konstatera att även om läget på energimarknaderna har utvecklats positivt och pågående investeringar fortgår enligt plan, så har återhämtningen gått för långsamt. Därtill har verksamhetskostnaderna fortsatt att öka, vilket innebär att resultatet för 2025 ser ut att halveras jämfört med fjolårets affärsplan. Motsvarande gäller prognosen för 2026, givet att inga ytterligare effektiviseringar kan genomföras.

Med utgångspunkt i detta har vi vid två möten, presenterat den föreslagna höjningen på 4,0% för år 2026 inom ramen för prisdialogen. Trots sämre resultat än förväntat bedöms inte orsakerna eller omfattningen vara tillräckligt stora för att motivera en avvikelse från föregående års prisprognos, utan vi värnar istället långsiktighet och förutsägbarhet. Inför 2027 har däremot prisjusteringsprognosen skruvats upp. För år 2027 och 2028 ligger den uppdaterade prognosen på en prisjustering om mellan +4,2% och +7,3% respektive +3,1% och +6,2%. Intervallet

2025-08-28

grundar sig dels i fortsatta osäkerheter kopplat till återhämtningstakt, driftsättning och hur väl det interna effektiviseringsarbetet faller ut. Ytterst handlar det också om vilket vinstkrav som kommer att ställas från ägaren under kommande år. Kunderpppskattar att Göteborg Energi fortsätter att genomföra ansvarsfulla och förutsägbara prisjusteringar, så som varit fallet under hela energikrisen, även om det förstås inte är populärt med en tydligt uppskruvad prognos. Formkraven för årets prisdialog är i och med avslutade samrådsmöten uppfyllda och vi behöver nu fastställa 2026 års pris för fjärrvärme genom detta styrelsebeslut.

En prishöjning på 4,0% för 2026 kommer, i kombination med riktade insatser för interna effektiviseringar, den pågående omställningen av produktionssystemet och kommande års prisjusteringar, att successivt föra fjärrvärmens tillbaka till en lönsamhet i linje med branschen

Bedömning ur ekonomisk dimension

Vi höjer fjärrvärmepriset med 4,0% och bibehåller därmed ett attraktivt och konkurrenskraftigt pris bland de mest prisvärda fjärrvärmebolagen i Sverige. Prisjusteringen innehåller inte någon kompensation för de senaste årens svaga resultat. Totalt genererar föreslagen prisändring en ökad intäkt om 111 mkr (under ett normalår).

Bedömning ur ekologisk dimension

Ingen påverkan.

Bedömning ur social dimension

Ingen påverkan.

Samverkan

Ingen påverkan.

Bilagor

Inga bilagor finns.

Ärendet

Bakgrund

I syfte att öka kundernas förtroende, visa öppenhet och öka förståelsen för vår prissättning på fjärrvärme, har Göteborg Energi sedan 2014 varit medlem i prisdialogen. Medlemskapet beviljas årligen genom en granskning av prisdialogens styrelse. Här prövas om vi följt vår kostnadsbaserade prisändringsmodell och prisdialogens övriga krav.

I korthet innebär vårt medlemskap i prisdialogen att prissättningen sker enligt en fastställd kostnadsbaserad metod. Då verksamhetens kostnader för att leverera fjärrvärme ökar, så stiger priset och vice versa. Inom prisdialogen finns också åtaganden kring fjärrvärmeverksamhetens avkastning över tid, en kommunicerad prognos för framtida prisjusteringar samt ett krav på öppenhet. Sammantaget leder dessa överväganden, beräkningar och åtaganden till en resulterande prisjustering som sedan redovisas för de kunder som väljer att delta vid prisdialogens samrådsmöten.

En viktig del av prisdialogen är den prisprognos som lämnas avseende kommande två års prisjusteringar, utöver nästkommande års pris. Det finns numera formkrav kring hur dessa prognoser ska göras och i vilken utsträckning avvikelser är tillåtna. Detta i syfte att främja en förutsägbar prisutveckling för kunderna.

Årets prisdialog

De senaste åren har präglats av mycket högre produktionskostnader än tidigare, orsakat av ett förhöjt prisläge på bränslemarknaderna i kombination med otillgänglig produktion och uteblivna spillvärmeleveranser. Som en konsekvens av det höga kostnadsläget har resultat efter finans för fjärrvärmeverksamheten under flera år legat under en långsiktigt rimlig lönsamhet för verksamheten. Under februari 2024 var den rullande årstakten 1 700 mkr för råvaror och förnödenheter (bränslen), att jämföra med nivåer omkring 700 mkr några år bakåt i tiden. Framgent ser kostnaden för råvaror ut att kunna stabilisera sig på lägre nivåer än idag, vilket delvis är en effekt av ett något förbättrat bränsleprisläge men framför allt av de åtgärder som vidtagits för att stärka fjärrvärmens produktionsförmåga. Inte minst genom pågående investeringar i Riskulla Panna 4, som driftsätts under avslutningen av 2026, och det största projektet med nya Biokraftvärme Rya som ser ut att redan under 2026 ge en tydligt positiv resultatpåverkan, framför allt vid kall väderlek och/eller ett dyrare bränsleprisläge.

Göteborg Energi har trots dessa utmanande omständigheter klarat leveranserna till kunderna på ett bra sätt. Detta tack vare det förbättrade försörjnings- och trygghetsarbetet som inleddes i samband med energikrisen under 2021 och som nu bär frukt.

I samband med fjolårets prisdialog lämnades en prisindikation om 4% för 2026 års prisjustering och 3% för år 2027. Detta under förutsättning att läget på energimarknaderna återgår till normala prisnivåer samt att pågående investeringar driftsätts enligt plan. Ett år senare kan vi nu konstatera att även om läget på

energimarknaderna har utvecklats positivt och pågående investeringar fortgår enligt plan, så har återhämtningen gått för långsamt. Därtill har verksamhetskostnaderna fortsatt att öka vilket innebär att resultatet för 2025 nu ser ut att halveras jämfört med fjolårets affärsplan. Motsvarande gäller också prognosen för 2026, givet att inga ytterligare effektiviseringar kan genomföras.

Med utgångspunkt i detta har vi vid två möten, presenterat den föreslagna höjningen på 4,0% för år 2026 inom ramen för prisdialogen. Trots sämre resultat än förväntat bedöms inte orsakerna eller omfattningen vara tillräckligt stora för att motivera en avvikelse från föregående års prisprognos, utan vi har i stället värnat långsiktighet och förutsägbarhet. Inför 2027 och 2028 har däremot prisjusteringsprognosen skruvats upp. För 2027 och 2028 ligger den uppdaterade prognosen på en prisjustering mellan +4,2% och +7,3% respektive +3,1% och +6,2%. Intervallet grundar sig dels i fortsatta osäkerheter kopplat till återhämtningstakt, driftsättning av nya anläggningar och hur väl det interna effektiviseringsarbetet faller ut. Kunderna uppskattar att Göteborg Energi fortsätter att genomföra ansvarsfulla och förutsägbara prisjusteringar, så som varit fallet under hela energikrisen, även om det förstås inte är populärt med en tydligt uppskruvad prognos.

I likhet med tidigare år kan konstateras att den föreslagna höjningen saknar riskpåslag. Inget extra påslag görs alltså för den händelse att en extrem situation skulle uppstå (tex en ny energikris eller långvarig kyla). Det kan också konstateras att kostnadsökningarna under de senaste åren inte är rimliga att ta igen med enbart prisökningar om konkurrenskraft och kundernas förtroende samtidigt ska kunna upprätthållas. Som komplement krävs således ett högt tempo i omställningen av produktionssystemet samt att de interna arbetssätten effektiviseras, vilket på sikt kommer att sänka kostnaderna för vår fjärrvärme.

Ett program för att effektivisera verksamheten och bromsa kostnadsutvecklingen har också initierats. Programmet innefattar bland annat tidsskrivning för alla inom fjärrvärme- och fjärrkylverksamheten samt ett koncernövergripande arbete med kostnadskontroll och effektiviseringar.

Den föreslagna höjningen av fjärrvärmepriserna med +4,0% innebär fortsatt god konkurrenskraft i jämförelse med kundernas alternativa uppvärmning via en värmepump, som drabbats av likvärdiga kostnadsökningar de senaste åren.

Årets prisdialogsmöten har genomförts på Göteborg Energi vid två möten med knappt 20 deltagare på vardera. Under mötena hade vi en dialog med kunderna och svarade på frågor. Fastighetsägarna GFRs representant hade också inför mötet skickat en kritisk skrivelse till representanter för fjärrvärmeaffären inom Göteborg Energi, bolagets styrelse och kommunstyrelsen i Göteborg stad. Fastighetsägarna GFR motsatte sig också (utan stöd i regelverket för prisdialogen) för tredje året på raken den föreslagna prisjusteringen. Kundernas "godkännande" utgör dock inte en del av prisdialogens process, utan det är prisdialogens styrelse som granskar och godkänner fortsatt medlemskap. Göteborg Energis uppfattning är att vi, i likhet med tidigare år, med god marginal har uppfyllt alla kraven för att beviljas ett förnyat medlemskap. Formkraven för årets prisdialog är därmed uppfyllda och

2026 års pris för fjärrvärme behöver nu fastställas genom detta styrelsebeslut.

Kundperspektiv

Med tanke på Göteborg Energis konkurrenskraftiga pris, den generella kostnadsutvecklingen i samhället, fjärrvärmens fortsatt starka miljöprofil samt det fokus som riktats på framtida eleffektbehov, så är bedömningen att fjärrvärmens konkurrenskraft gentemot andra uppvärmningsalternativ kommer att bibehållas även efter den föreslagna höjningen.

I den preliminära Nils Holgersson-sammanställningen för 2025 års priser, där fjärrvärmepriser för 276 kommuner i Sverige jämförs, fortsätter den positiva utvecklingen för Göteborg Energi och vi har nu det 35:e billigaste fjärrvärmepriset i landet.

Förslag till prisändring för företagskunder år 2026

Den sedan tidigare kommunicerade höjningstakten på effektkomponenten bibehålls och effektandelen ökar från 47% till 50% i genomsnitt. Ökningen av effektkomponenten är ett led i vårt arbete för att successivt öka effektens andel och på sikt uppnå en bättre intäktsstabilitet samt att öka kostnadsriktighet i vår prissättning. Av samma skäl sänks energipriset utvalda månader, främst under sommaren. Sammantaget innebär dessa två justeringar en prisökning på 4,0%. Den intäktsneutrala returtemperaturkomponenten lämnas dock oförändrad på 7 kr/MWh,°C.

Förslag till prisändring för privatkunder år 2026

I enlighet med sedan tidigare uppmärksammat behov av att se över priskonstruktionen för småhus är årets prisändring mer omfattande än vanligt. Även för småhus ökar priset med 4,0% men det nya priset innebär också ett kraftigt sänkt energipris, inte minst under sommaren, samtidigt som en ny fast nätavgift introduceras. I samband med översynen har det även funnits utrymmer att sänka hyreskostnaden för fjärrvärmecentralen en aning. Det nya priset är avsevärt mer kostnadsriktigt och rättvisande, såväl mellan stora och små kunder som mellan varma och kalla år. Dessutom skapas nu korrekta incitament till energieffektivisering.

Konsekvens vid beslut

Vi höjer fjärrvärmepriset med 4,0% och Göteborg Energi bibehåller därmed kundernas förtroende som en ansvarsfull leverantör med ett förutsägbart pris. Med ett förnyat medlemskap till prisdialogen stärks också förtroendet ytterligare. Totalt genererar föreslagen prisändring en ökad intäkt på 111 mkr (under ett normalår).

Konsekvens om ej beslut

Rörelseresultat och avkastning för fjärrvärmeverksamheten kan under 2026 endast förbättras genom interna effektiviseringar.

Kommunikationsplan

Prisändringsförslaget kommuniceras först till alla deltagare vid prisdialogens

2025-08-28

samrådsmöten. Efter styrelsebeslut kommuniceras sedan beslutad prisändring via prispren och på vår hemsida.

Genom kommunikationen vill vi stärka Göteborg Energis varumärke och vår position som Göteborgarnas eget energibolag. Genom att ta ansvar för att utveckla och effektivisera vår fjärrvärmeaffär kan vi behålla en jämn prisutveckling, vilket är till konkret nytta för Göteborg. Kommunikationen ska också förstärka känslan av att fjärrvärme är ett bra val för en hållbar framtid samtidigt som det är ett bekvämt, underhållsfritt och tryggt val.

Göteborg Energis bedömning

En prishöjning på 4,0 % för 2026 är nödvändig och kommer, i kombination med interna effektiviseringar, den pågående omställningen av produktionssystemet och kommande års prisjusteringar, att successivt föra fjärrvärmen tillbaka till en situation med god lönsamhet.

Göteborg som ovan

Per-Anders Gustafsson