|  |  |
| --- | --- |
| *Konsulter IT - data*  Förfrågan – Förnyad konkurrensutsättning | |
| Referens | Konsulttjänster inom webbutveckling  IK22350 |
| Inbjudan att lämna anbud | Detta är en anbudsinbjudan att delta i förnyad konkurrensutsättning inom ramavtalskategorin ***Konsulter IT – data webbutveckling.*** Den här inbjudan har skickats till alla ramavtalsleverantörer inom aktuellt avtalsområde.  Ramavtalsleverantörerna är skyldiga att lämna avropssvar även då tjänsten inte kan erbjudas och orsaken till detta ska anges i anbudssvaret. |
| Beskrivning av uppdragsgivaren | Boplats Göteborg AB (”Boplats”) är en kommunal bostadsförmedling med uppdrag att förmedla lägenheter inom pendlingsavstånd till Göteborg. Bolaget är helägt av Göteborgs Stad och utgör ett av stadens verktyg för att säkerställa en likvärdig och icke-diskriminerande förmedling av bostäder. Bolaget förmedlar ca 6000–7000 bostäder per år.  Bostadsförmedlingen sker digitalt via ett integrerat system (”Förmedlingssystemet”) där Boplats personal, annonserande hyresvärdar, och de bostadssökande använder tjänsten via webbplatsen boplats.se. Boplats äger och utvecklar detta system som är avsett för annonsering av lediga bostäder och administration av inkomna intresseanmälningar. Fler än 50 hyresvärdar är anslutna till Boplats nuvarande system och i kunddatabasen finns det ca 290 000 bostadssökande registrerade. Alla bostäder som annonseras via boplats.se förmedlas efter kötid.  Förmedlingssystemet är en webapplikation som består av en publik del som vänder sig till bostadssökande och en administrativ del där Boplats bostadsförmedlare sköter uthyrningsprocessen i uppdrag från de anslutna hyresvärdarna. De anslutna hyresvärdarna har viss tillgång till den administrativa delen för annonsering och mottagande av hyresgästförslag.  Boplats har idag ett avtal med en systemleverantör som utvecklar och förvaltar Boplats förmedlingssystem. Både förmedlingssystemet och utvecklingsmiljön använder Apple OsX och Apple-hårdvara. Applikationsservrarna är fysiska mac-minis och webbservern (Apache) och databasservern (Frontbase) körs båda under Linux (Debian). Den externa systemleverantören utvecklar systemet tillsammans med personal på Boplats. |
| Beskrivning av uppdrag | Boplats har som målsättning att andelen användare som upplever Boplats system som modernt, effektivt och användarvänligt ska öka. För att uppnå målsättningen söker Boplats en extern part att driva projektet tillsammans med.  Uppdraget ska utföras på löpande räkning och avser utveckling och förvaltning av Boplats förmedlingssystem. Uppdrag ska ske genom särskild uppdragsbekräftelse från Boplats.  Uppskattat ordervärde är **14 400 000 kr.** Den uppskattade volymen innebär enbart ett riktmärke och Boplats kan inte garantera att volymen uppnås under avtalstiden.  Omfattningen och krav för tjänsten presenteras i **bilaga 1 – Ska-krav.** |
| Tidsperiod | Uppdraget gäller från och med **2024-08-01**till och med **2026-01-31**. Boplats ska ha option att förlänga avtalet med ytterligare ett år. |
| Bilagor | Bilaga 1 – Ska-krav  Bilaga 2 – Utvärderingsmodell  Excelfil för priser |
| Anbudet ska innehålla | Anbudsgivaren ska i sitt anbud bifoga:  **2. Anbudspresentation**  Leverantören ska inkomma med en presentation som visar att kraven på tjänsten som efterfrågas uppfylls.  **3. Presentation av team med CV för samtliga offererade konsulter.**  Leverantören ska offerera konsulter enligt bilaga 1 och visa att konsulterna uppfyller kraven som ställs på team och kompetensnivå.  **4. Referensförteckning**  Leverantören ska lämna en referensförteckning för minst två referenser med en kort beskrivning av uppdraget, period för uppdragets genomförande och kontaktuppgifter till referensperson (namn, organisation, e-postadress och telefonnummer).  **5. Beskrivning av arbetssätt**  Leverantören ska beskriva hur kraven på arbetssätt uppfylls.  Uppgifterna kommer ligga till grund för utvärderingen av anbudet.  **6. Beskrivning av kundcase**  Leverantören ska beskriva ett kundcase för liknande uppdrag.  Uppgifterna kommer ligga till grund för utvärderingen av anbudet.  **7. Ifylld prisbilaga**  Leverantören ska fylla i timpriser för offererade konsulter i bifogad excel fil. Uppgifterna kommer att ligga till grund för utvärderingen av anbudet. |
| Bedömning av anbud | Bedömning av inkomna anbud görs utifrån nedan kriterier och viktning  **- Timpris (40%)**  **- Kundcase (30%)**  **- Konsultjänstens kvalité (30%)**  Boplats Göteborg AB kommer anta det anbud som är mest ekonomiskt fördelaktigt, dvs. har det lägsta jämförelsetalet. |
| Metod för bedömning av anbud | De anbud som uppfyller uppställda krav kommer utvärderas enligt en mervärdesmodell baserat på ett ”jämförelsetal”. Metoden innebär att pris och övriga kriterier viktas samman med hjälp av ett omräkningstal som sätts på övriga kriterier.  Bedömningsprocessen och modellen för bedömning presenteras i **bilaga 2 – bedömningsmodell.** |
| Beslut | Efter genomförd förnyad konkurrensutsättning fattar Boplats Göteborg AB tilldelningsbeslut. Underrättelse om tilldelningsbeslut tillsänds samtliga Leverantörer som lämnat anbud. Ett civilrättsligt bindande avtal mellan Boplats Göteborg AB och vinnande Leverantör sluts genom att ett underavtal undertecknas av båda parter och träder tidigast i kraft först efter det att tiden för avtalsspärren löpt ut. |
| Anbudets giltighetstid | Leverantören är bunden av sitt anbud 2 månader efter sista anbudsdag. För det fall den förnyade konkurrensutsättningen blir föremål för överprövning är Leverantören bunden av anbudet fram till och med en månad efter den tid då eventuell överprövning avslutats genom lagakraftvunnen dom. |
| Sista dag för inlämnande av anbud | Sista dag för inlämnande av anbud är **2024-06-24.** Anbud inkomna efter angiven tidsfrist beaktas inte. |
| Anbud ska skickas in på följande sätt | Anbud skickas in via Proceedo. |
| Frågor under anbudstiden | Finner Leverantören att inbjudan eller eventuellt tillhörande dokument i något avseende är oklart eller har något att anföra mot dess innehåll, ska detta omedelbart och under anbudstiden skriftligen meddelas till Beställaren via Proceedo där även svar på frågor kommer meddelas. Normalt publiceras svar inom två (2) arbetsdagar från det att frågan inkommit.  Leverantören ska själv se till att denne tar del av svar på frågor och eventuell övrig information som Beställaren meddelar via Proceedo under anbudstiden.  Sista dag att ställa frågor är 2024-06-19.Frågor som ställts efter detta datum kommer inte att besvaras. *Svar på frågor publiceras sista gången 2 dagar före sista anbudsdag.* |
| Begäran om sekretess | Anbudssekretess råder fram till dess upphandlingen offentliggjorts, beslut fattats eller den förnyade konkurrensutsättningen på annat sätt avslutats. Därefter blir anbuden som huvudregel offentliga. Undantag från offentlighetsprincipen är om delar av anbudet omfattas av s.k. kommersiell sekretess. Om ni åberopar kommersiell sekretess *(31 kap. 16§ Offentlighets- och sekretesslagen)*, ska detta anges i en separat bilaga som bifogas anbudet. En sådan begäran ska vara preciserad med vilka uppgifter som avses samt vilken skada ni skulle lida om uppgifterna lämnas ut. Bilagan namnges lämpligen "Sekretessbegäran". |
| Avtalsvillkor | Observera att fastställda villkor i Ramavtalet inte kan omförhandlas i den förnyade konkurrensutsättningen. Om det är nödvändigt får dock villkoren preciseras och kompletteras. Det är då fråga om att förfina eller komplettera villkoren i Ramavtalet för att fånga upp särskilda omständigheter som behöver uppfyllas för att kunna fullgöra ett enskilt uppdrag. |